



Lust auf sichere Abenteuer?

Um unser Team am Standort Biebesheim (Raum Rhein-Main) zu verstärken, suchen wir einen (Key) Account Manager (m/w/d)!



... WIR:

- Experte für mobile Raumsysteme, deutschlandweit an vier Standorten
- Dienstleister für die Privatwirtschaft, z.B. die Industrie und die öffentliche Hand
- sicher und zuverlässig bei anspruchsvollen Mietprojekten
- serviceorientiert – ein Familienunternehmen mit nachhaltigen Entwicklungsperspektiven



... SIE:

- abgeschlossenes Studium der Ingenieurs- oder Wirtschaftswissenschaften mit belegbarem Vertriebstalent
- alternativ: abgeschlossene kaufmännische Ausbildung mit nachweislichen Erfolgen im technischen Vertrieb (B2B)
- ausgesprochen kunden- und dienstleistungsorientiert sowie unternehmerisch in Ihrer Denkweise
- ausdauernd, durchsetzungsstark, überzeugend und aktiv
- wollen den nächsten Karriereschritt machen

... wollen SIE:

- aktive Kundenarbeit und Akquise managen und Aufträge erfolgreich abschließen?
- strukturiert und planvoll auf Basis von CRM-/ERP-Tools arbeiten?
- Kundenbeziehungen auf- und ausbauen und Verantwortung übernehmen?

... bieten WIR:

- ein motiviertes Team in einem dynamisch wachsenden Betrieb
- interessante Aufgaben, anspruchsvolle Herausforderungen, persönliche Entwicklungs- und Karrieremöglichkeiten
- Einarbeitung, Schulungen und Unterstützung bei fachlicher und weiterer Qualifikation
- Leistungsgerechtes Gehalt, Firmen-PKW, etc.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung zu Händen von Herrn Michael Jöhnk an personal@amtra-gmbh.de. Bitte geben Sie uns dabei **auch** Folgendes an:

- Führerscheinklasse B (ehem. Klasse III)
- Ihre Gehaltsvorstellung
- Ihren frühestmöglichen Eintrittstermin